

Mission Partenariale Internationale
**SYSTÈMES EMBARQUÉS
POUR LE VÉHICULE
CONNECTÉ ET INTELLIGENT**
ALLEMAGNE

Munich – Regensburg – Nuremberg – Stuttgart

Du 28 novembre au 1er décembre 2016

► **VOUS ETES...**

Un acteur dans le domaine de l'automobile :
constructeur, fournisseur, équipementier...

► **VOUS VOULEZ...**

- Rencontrer des donneurs d'ordre allemands
- Nouer et développer des partenariats industriels et technologiques
- Echanger sur les projets R&D



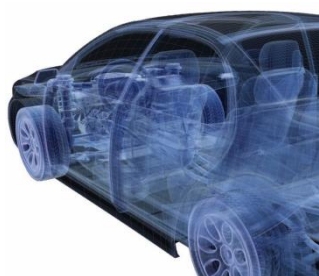
Organisé avec la DGE pour les pôles de compétitivité automobile :

Les constructeurs automobiles allemands s'intéressent de près aux véhicules autonomes.

- Selon les estimations des professionnels de l'automobile en Allemagne, les équipementiers devraient investir entre 16 et 18 milliards d'Euros dans les technologies liées à la mobilité autonome au cours des cinq prochaines années. En 2014, Daimler a investi 7 milliards d'Euros, BMW 5,5 milliards d'Euros et Volkswagen 13 milliards d'Euros.
- La mobilité automobile est appelée dans les prochaines années à devenir plus propre, plus sûre et plus efficace. Son potentiel de croissance ainsi que ses opportunités sont non-négligeables.
- Les véhicules autonomes seront programmés pour réduire les bouchons ainsi que le nombre de situations dangereuses provoquant des accidents. Ils devront aussi permettre de réduire considérablement les émissions de CO2 : de nouveaux marchés s'ouvrent alors, offrant un potentiel important pour l'industrie automobile.
- Plus concrètement en Allemagne, l'autoroute A9 reliant Munich à Nuremberg, est utilisée par les constructeurs automobiles et des technologies de l'informatique, pour tester les véhicules autonomes en conditions réelles. Audi, BMW et Daimler ont déjà commencé leurs essais sur ce tronçon de 160 km.



POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Le Bureau Business France de Düsseldorf identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

TÉMOIGNAGE

Jean-Paul MEDIONI
Dirigeant et fondateur
UBITransports



« Partir valoriser ses produits et services à l'étranger relève d'un vrai challenge, de beaucoup d'excitation et d'un peu d'inconscience. Les qualités humaines et les expertises des collaborateurs de Business France sont de véritables appuis rassurants et des accélérateurs et facilitateurs de prise de connaissance et contact de nouveaux marchés. »

LE PROGRAMME

Dimanche 27 Novembre

Vol Air France AF-1022. Départ 18h15 Paris. Arrivée 19h45 Munich.

Lundi
28
Novembre

Matin : **MUNICH**

Accueil de la délégation.
Présentation détaillée du programme.
Présentation de la délégation française
Visite chez BMW

Après-midi : **INGOLSTADT**

Visite chez AUDI*

Trajet vers Regensburg et nuit sur place

Mardi
29
Novembre

Matin : **REGENSBURG**

Visite chez CONTINENTAL (Division R&D)*

Après-midi : **NUREMBERG**

Visite de l'Université de Nuremberg (spécialisée dans le développement de Software pour les véhicules autonomes).*

Départ vers Stuttgart – 2h30 de trajet et nuit à Stuttgart

Mercredi
30
Novembre

Matin : **STUTTART**

Visite chez DAIMLER
Prof. Ralf Herrtwich
Vehicle Automation and Chassis Systems
Daimler AG – Research & Development – RD/FF

Après-midi : **STUTTART**

Visite chez BOSCH*

Nuit à Stuttgart

Jeudi
1
Décembre

Matin : **STUTTART**

Rendez-vous B2B en Bade-Wurtemberg
en coopération avec e-mobil BW - Stefan Büchele

Après-midi : **STUTTART**

Visite chez PORSCHE*

Soir : Retour vers la France

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

*En attente de validation définitive par l'entreprise concernée

Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 juillet 2016

Descriptif de l'offre	MONTANT HT	TVA	SUBVENTION DGE	MONTANT FINAL
<ul style="list-style-type: none">Rencontrer sur sites des acteurs majeurs du secteur, entreprises et centres de recherche.Découvrir de nouvelles technologies, nouveaux marchés et identifier des partenaires potentiels pour le développement de projets R&DBénéficier d'un programme de rendez-vous B2B personnalisésPrestation de suivi de contacts post-mission :	1 690 €	338 €	583,30€	1 444,70€ TTC
				1 106,70€ HT

Pour les 6 premières PME inscrites, le Bureau Business France en Allemagne se chargera à l'issue de la mission de relancer vos contacts générés durant cet événement pour vous aider à orienter votre prospection sur un cœur de cible qualifié et validé.

L'offre indiquée est soumise au respect de la date limite d'inscription, 15 juillet 2016, et aux conditions suivantes :

- **Voyages aériens** : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation signé et des documents de présentation, et ce au plus tard le **15 juillet 2016**. Après cette date, le coût de participation indiqué ci-dessus ne pourra plus être appliqué.

Conditions :

- Ces billets sont modifiables avec une pénalité de modification de 150 € qui restera à la charge du voyageur (dans la limite des places disponibles et avec réajustement tarifaire).

- Ces billets intègrent une assurance annulation, assistance-rapatriement dont les détails vous seront transmis avec votre billet d'avion électronique.

- **Hôtels et Restauration** : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour ainsi que les déjeuners durant les déplacements (Pique-Niques). Tous les suppléments (téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé. Les dîners durant le séjour seront libres et non pris en charge par Business France.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation complété, tamponné et signé à : service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Pavillon France sur le salon
Automechanika
Russie – Moscou – 22 au 25 août 2016**
Contact : maxime.laritchouk@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Pavillon France sur le salon
Automechanika
Allemagne – Francfort – 13 au 17 sept 2016**
Contact : tiphaine.bugno@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Emmanuel de CORAL
Chef de Projet - Marseille
Tél : +33(0)4 96 17 25 13
emmanuel.decoral@businessfrance.fr

Gwendoline DELCULEE
Conseillère Export - Düsseldorf
Tél : +49 (0)2 11 30 04 14 30
gwendoline.delculee@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **15 juillet 2016** Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.com - istockphoto.com



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.export.businessfrance.fr

