

TRESSE MÉTALLIQUE J.FORISSIER



« *Le véhicule hybride / électrique est une formidable opportunité pour nous...* »

Tresse Métallique J.FORISSIER, filiale du groupe américain International Wire, est spécialisée dans la conception et fabrication de connexions souples électriques de puissance et de métallisation. Avec un siège social France basé à St-Chamond dans la Loire et une activité « véhicule électrique » à fort potentiel, FORISSIER a logiquement développé un partenariat actif avec LUTB-RAAC. Rencontre avec Denis Boidard, responsable technique et membre du Conseil d'Administration de l'association depuis 2014.



➤ **Quel est le métier de base de Forissier ?**

Le métier de tressage de la société Forissier, créée en 1958, vient de la passementerie, plus particulièrement du tressage des lacets de chaussures, activité très répandue dans la vallée de l'Ondaine. L'entreprise a développé le tressage du fil métallique pour réaliser des conducteurs électriques et a abandonné petit à petit le tressage du fil textile. Aujourd'hui, Forissier est expert dans l'univers de la connexion souple électrique à base de tresse et de feuillard.

➤ **Quels sont vos domaines d'activités ?**

Nous sommes présents sur 4 types de marchés principaux :

- **L'appareillage électrique** pour des gros clients « OEM » comme Schneider, ABB, Hager, Legrand...
- **L'énergie** pour des clients type TE Electronics (ex Tyco), Areva, 3M, Alstom Power, Siemens...
- **L'aéronautique & le ferroviaire** pour des clients tels que Airbus, Airbus Helicopter, Dassault, Safran, Zodiac, Alstom Transport, Bombardier, SNCF...
- **L'automobile** dans les camions, les véhicules utilitaires et de niches pour Renault, VW, Volvo Trucks, Scania et des équipementiers type Delphi, Magneti Marelli, Autokable...

➤ **Que représente le marché de l'automobile pour vous ?**

Un enjeu majeur ! En effet, l'essor des véhicules hybrides/électriques est une grosse opportunité pour nous... Les constructeurs investissent beaucoup sur l'électrique avec des perspectives prometteuses. Nous travaillons par exemple pour Volkswagen (via un équipementier) sur le lancement de la « UP » électrique. Dans ce cadre, nous avons eu la chance de visiter leur chaîne de production des packs batteries en Allemagne. C'est un vrai challenge technique car leurs exigences dépassent largement nos standards habituels ! Nous avons réalisé des connexions spécifiques avec des qualités de souplesse et de précision uniques. Ce type de projet est bénéfique à tous les niveaux, car il nous tire vers le haut. Nous sommes fiers d'être des ambassadeurs du « made in France » ! Et nous allons capitaliser sur ce savoir-faire pour nous développer sur le véhicule électrique.

➤ **Quels sont les atouts majeurs qui vous différencient ?**

Tout d'abord, proposer une solution de connexion globale avec le conducteur et la connectique intégrée. Nous sommes concepteurs pas juste faiseurs, ce qui nous permet d'optimiser nos produits en fonction de l'environnement client. Nos connecteurs sont ainsi conçus, fabriqués et assemblés à l'usine. Dans l'aéronautique, nous commençons à nous diversifier dans la puissance, d'abord sur les Falcons Dassault pour les applications « Taxi », puis dans les cœurs électriques pour la distribution de l'énergie et aussi dans la génération sur le jet d'affaire TBM900 Daher Socata. Notre force est de combiner un savoir-faire pointu en tressage et une grande connaissance de l'univers électrique... avec le souci de rester compétitif bien sûr !

➤ **Pouvez-vous nous parler de vos liens avec LUTB-RAAC ?**

L'automobile est stratégique pour nous. Il était donc logique de nous rapprocher du pôle et du cluster, très actifs sur les nouvelles mobilités et le véhicule électrique notamment. Les échanges entre adhérents sont très riches. Nous en avons fait l'expérience lors des Automotive Techdays où nous avions installé un démonstrateur de nos solutions pour les packs batteries électriques. Les restitutions techniques des visites à l'étranger sont également très intéressantes car cela nous ouvre l'esprit sur les tendances au niveau international. Pour une petite société comme nous, c'est précieux vu que nous n'avons pas les moyens d'investigation d'une grosse structure. C'est un peu notre cellule de veille technologique externalisée ! LUTB-RAAC fait partie intégrante de notre politique de développement et c'est pour cela que j'ai souhaité m'investir plus en intégrant le Conseil d'Administration.

Tresse Métallique J.Forissier en chiffres

- Date de création : 1958 à Saint-Chamond (42)
- Filiale du groupe américain IW (International Wire) depuis 1999
- Effectif : 3 000 à l'international sur 23 unités / 166 sur le site de St-Chamond
- Activités : Connexions souples de puissance, connexions de mise à la terre et de métallisation, tresses nues ou isolées, gaines tressées de protection CEM ou mécanique.
- Marchés cibles : OEM / Energie / Automobile / Aéronautique / Ferroviaire
- CA Monde 2014 : 766,5 M \$ - CA France 2014 : 31,3 M €